

Absatzfinanzierung in wirtschaftlich schwierigen Zeiten

presented by
Bernd Schlüter
Inhaber
Leasing&more Schlüter e.Kfm.

.....die Situation:

- Finanzkrise mit Bankenpleiten
- Wirtschaftskrise mit Firmenpleiten
- zusätzlich wöchentlich neue Hiobsbotschaften von Lobbyisten und Verbänden

.....das Resultat:

- Negative Wirtschaftspsychologie, d.h. hochgradige Verunsicherung der Gesellschaft als auch der Unternehmen !
- Unverändert bestehender Vertrauensverlust der Banken untereinander
- Leitzinssenkungen der Europäischen Zentralbank werden nur zögernd dem Markt weitergegeben

.....die Auswirkung:

- Konservatives Verhalten der Unternehmen, z.B. durch Investitionszurückhaltung, weniger Werbemaßnahmen, etc..
- Wenn Investitionen, dann sind die Gelder von Banken immer schwieriger zu bekommen; die Tendenz zu einer weiteren restriktiven Kreditvergabe beschleunigt und verschärft sich !

Auswirkungen auf den Leasingmarkt !

Probleme der Leasinggesellschaften:

- Fehlende Re-Finanzierungsgelder !
(Hierdurch = teilweise Einstellung der Geschäftstätigkeit bzw. Veränderung der Angebotsvielfalt)
In Fachkreisen : Leasing ist zwischenzeitlich keine Frage der Konditionen, sondern der Machbarkeit !?!
- Verstärkte Leasing-Konditionierung nach RATING Kriterien (jetzt auch bei kleinen Objektwerten)
- Ab 1.1.2009 Unterstellung der Leasinggesellschaften der BaFin (Bundesaufsichtsamt für das Finanzwesen)
Prognose: von etwa 2.200 Gesellschaften sind nur noch etwa 700 zukunftsfähig !!

.....dennoch

- Leasing ist ungebrochen die bevorzugte aussenfinanzierte Investitionsform der Unternehmen
- Zum dritten Mal hintereinander hat Leasing den Bankkredit überholt !
(41% Leasing; 28 % Kredit; 23 % Mietkauf; 8 % Miete)
- Marktvolumen in 2008 ca. 51 Milliarden €
(= mobiles Leasing = ca. Entw. 3,3 %)
(insofern größter Investor Deutschlands)
- Leasingquote mobiles Leasing 22,8 %

Warum leasen Unternehmen ?

- gleichmäßig / genau (ein-)kalkulierbare Leasingraten
(pay as you earn Effekt: Leasingraten werden aus den Erlösen des Leasingobjektes finanziert!)
- Betriebsausstattung bleibt auf dem neuesten Stand
- Schonung der Liquidität
- Leasingvertrag ermöglicht Flexibilität
- Leasing ist steuerlich vorteilhaft

Warum eine Zusammenarbeit mit Leasing & more Schlüter e.Kfm. ?

- Klare Problemlösungsorientierung
(...wir wollen, dass Sie das Geschäft machen!)
- Spezialist für Technologie-Leasing
- Zusammenarbeit mit etwa 15 renomierten deutschen Leasinggesellschaften
(u.a. Deutsche Leasing, AGL-Gruppe, Grenke Leasing, CommerzLeasing, Gallinat Leasing, elektroLeasing, ActiveServices etc...)
- Transparenz des Marktes
(welche Leasinggesellschaft realisiert welches Geschäft !!?)

Warum eine Zusammenarbeit mit Leasing & more Schlüter e.Kfm. ?

- Wissen um Besonderheiten des Marktes
(Realisierung von Jungunternehmen und Neugründer;)
- Realisierung von fairen Leasinglösungen
(besondere Leasingvertragsgestaltungen z.B.
keine Quartalsverträge, nur Monatsverträge =
Gesamtkostenersparnis
ist ein möglicherweise angebotenes Null-Leasing auch so ?,
realistische Restwerte bei Vertragsabläufen = über L&m
kostengünstiger als LG direkt !
frühzeitige Information an Händler und ggf. an Endkunden bei
Vertragsabläufen,
keine Objektwertabzüge bzw. Aufschläge bei kleineren Objektwerten,
etc..)

.....Fazit :

- **Strategisches Vertriebsinstrument Leasing,**
d.h. aktiv mit anbieten !
- Leasing kann **helfen Aufträge zu realisieren**, die sonst
möglicherweise nicht zu Stande kommen !
- **Zusammenarbeit mit Leasing&more =**
vereint Absatzfinanzierungslösungen durch Leasing
verschiedener Leasinggesellschaften in einer Hand !

.....wir wollen dass Sie das Geschäft
machen !

Leasing&more Schlüter e.Kfm.

Westfalenweg 215 b

33415 Verl

Tel. 05246-70320

info@easyleas.de

www.easyleas.de

Ansprechpartner: Bernd Schlüter

Brigitta Schlüter

Danke !